

Ольга Сергеенко

Проживает: Москва

Дата рождения: 10 июня 1985



Опыт работы

2022 —
настоящее время

Практикующий психолог, бизнес-тренер команд, executive коуч

2017 —
настоящее время
5 лет

Благотворительный фонд всесторонней поддержки и навигации взрослых онкопациентов "Онкологика" Ольги Сергеенко

Учредитель и Президент

- Управление, координация работы и реализация стратегии
- Фандрайзинг
- Управление командой
- Установление и развитие партнерских отношений с крупными компаниями

Коротко о фонде

Благотворительный фонд «Онкологика» (прошрое название «Огромное сердце») – единственный фонд, который оказывает всестороннюю поддержку и навигацию взрослых онкопациентов и их близких по всей России.

Октябрь 2020 —
Октябрь 2021
1 год 1 месяц

Raiffeisen Bank

Старший вице-президент, руководитель НБФИ КИБ Райффайзен

- Построение стратегии развития направления для достижения бизнес-целей и работы с сегментом в целом
- Построение и фокусирование команды для достижения показателей банка
- Привлечение и организация сотрудничества с небанковскими финансовыми институтами (страховые, управляющие компании, брокеры, фонды, небанковские кредитные организации, лизинговые компании)
- Увеличение прибыли сегмента
- Инициирование доработок продуктов под сегмент, взаимодействие с продуктовыми командами и ключевыми менеджерами банка

Июнь 2014 —
Октябрь 2020
6 лет 5 месяцев

ПАО Сбербанк

Старший клиентский менеджер, Блок СІВ (Центральный аппарат) – Департамент по работе с крупнейшими клиентами Управление Финансовых институтов – Небанковские финансовые институты

- Проведение переговоров на уровне первых лиц крупнейших корпораций
- Создание индивидуальных продуктов с учетом новых законодательных инициатив
- Внесение инициатив, инноваций и внедрение новых продуктов для улучшения сервиса

- клиентов и упрощения банковских процедур
- Наставничество региональных менеджеров по связям
 - Увеличение прибыли сегмента

Февраль 2012 —
Июнь 2014
2 года 5 месяцев

ПАО Сбербанк

Начальник сектора. Управление прямых продаж — в прямом подчинении 50 человек

Организация работы сектора, руководство командой

- Постановка целей и задач подчинённым, контроль за их исполнением
- Разработка стратегии продаж
- Выстраивание отношений между розничным и корпоративным блоками для увеличения продаж
- Разработка собственной методики обучения сотрудников

Образование

Высшее

2022 —
настоящее время

Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики", Москва

Магистерская программа: «Психоанализ и психоаналитическое бизнес-консультирование»

2016

Корпоративный университет Сбербанка

Программа: "Финансовый менеджмент для руководителей"

2014

Национальный исследовательский университет "Высшая школа экономики", Москва

Переподготовка по программе: "Финансовый анализ: оценка финансового состояния компании"

2007

**Институт психологии, педагогики и социальных наук
Забайкальского государственного гуманитарно-педагогический
университета им. Н.Г. Чернышевского**

Факультет психологии, Специальная психология